



N°22- EKİM 2020



Business Support on Your Doorstep

AVRUPA İŞLETMELER AĞI (EEN) DOĞU MARMARA KONSORSİYUMU E-BÜLTENİ

Doğu Marmara ABİGEM



Match4Industry ikili iş görüşmeleri etkinliği düzenlenecek

Kocaeli Sanayi Odası ve Doğu Marmara ABİGEM işbirliğinde organize edilen Match4Industry ikili iş görüşmeleri etkinliği, 2 Aralık 2020 tarihinde b2match platformu üzerinden online olarak yapılacaktır.

Bu seneki Match4Industry etkinliğinde, Türk firmalar sisteme online bağlanarak ilgili sektörlerde faaliyet gösteren yabancı firma temsilcileri ile görüşmelerde bulunarak olası işbirliklerini değerlendirecekler.

Firmalar;

- Sektörün önde gelen firmalarına ürünlerini ve hizmetlerini sunma,
- Fırsatları keşfederek önemli bağlantılar kurma,
- Endüstrideki son gelişmeleri takip edebilme,
- Avrupa ve ötesindeki yeni pazar ve iş fırsatlarına ulaşma imkanı bulacaklar.

MATCH4INDUSTRY
2 Aralık 2020

Katılım
Ücretsizdir!

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ETKİNLİĞİ
"İş Ağınızı Genişletin"

2012'DEN BERİ
5700'ÜN ÜZERİNDE
İKİLİ İŞ GÖRÜŞMESİ
1200'DEN FAZLA FİRMA KATILIMI

KOCAELİ SANAYİ ODASI
ABİGEM
enterprise europe network

Match4Industry Etkinliği'nde,

- Firmalar online görüşmelerde tanışabilir ve işbirlikleri kurabilir.
- Fırsatları keşfederek önemli bağlantılar kurabilir.
- Endüstrideki son gelişmeleri takip edebilir.
- Avrupa ve ötesindeki yeni pazar ve iş fırsatlarına ulaşma imkanı bulabilir.

MATCH4INDUSTRY

Dijital Dünyada Görünenin Ardındaki Görünmeyenin Yarattığı Fırsatlar Webinarı

Avrupa İşletmeler Ağı kapsamında, 14 Ekim 2020 tarihinde “Dijital Dünyada Görünenin Ardındaki Görünmeyenin Yarattığı Fırsatlar” konulu bir webinar düzenlendi.

Bahçeşehir Üniversitesi MBA Öğretim Görevlisi Reha Tartıcı tarafından yapılan sunumda, pandeminin getirdiği değişiklikler ve değişen tüketici davranışlarının üretime ve reel sektöre yansımaları konusuna değinildi. Post pandemi döneminin AB ülkelerine ve Türkiye ile AB ülkeleri arasındaki ticarete etkisi, öne çıkan sektörler ve yarattığı fırsatlar konusunda bilgi verildi.



BURSA KOSGEB

İleri Satıcı Geliştirme Webinarı Düzenlendi

Avrupa İşletmeler Ağı kapsamında KOSGEB Bursa Batı Müdürlüğü tarafından 22-23-24 Eylül 2020 tarihlerinde Satıcı Geliştirme Webinarı düzenlendi. Zoom üzerinden gerçekleşen webinar, pandemi süresince evlerimizden çalışırken bir yandan da kendimizi nasıl geliştiririz konusuna değinildi. Modül modül işlenen webinar;

- Telefon ve ekrandan satış amaçlı iletişim
- Müşteriyle empati ve sempati
- Stres ve Öfke Kontrolü
- Nöro Satış ve Duygusal Zeka
- İleri İkna Teknikleri
- İnovasyonel Satış ve Satıcı
- İleri Müzakere Taktikleri
- Satış Bariyer Aşma Yöntemleri



- Satış Kazanma Taktikleri konularına değinildi.

Fizibilite Analizi Eğitimi Düzenlendi

Avrupa İşletmeler Ağı kapsamında KOSGEB Bursa Batı Müdürlüğü tarafından 27-28 Ekim 2020 tarihlerinde zoom üzerinden gerçekleşen webinarda

Çalıştay sonucunda katılımcıların gerek hibe programlarının gerektirdiği (KOSGEB, TÜBİTAK) veya çalıştıkları işletmeler içindeki proje gereksinimleri için fizibilite analizi yapabilme kapasitelerini yükseltecek temel kavramlar ve atölye çalışmaları yapıldı.

- Yatırım kavramı ve türleri
- Proje ve Yatırım Projesi Kavramı
- Yatırım Projelerinin Değerlendirilmesi konularına yer verildi.