

Деловая программа выставки инструментов для развития бизнеса «БИЗНЕС РОСТ»



Дата проведения: 28-30 октября 2014года

Место проведения: Центр Международной торговли г. Екатеринбург ул. Куйбышева 44

28 октября (вторник)

10.00-12.00 – Семинар «Как создать грамотное управление финансами»

- Как добиться непотопляемой платежеспособности предприятия;
- Как добиться лояльности ваших поставщиков;
- Как грамотно распределить бюджет предприятия;
- Самые важные обязанности финансового директора;
- Как наладить отличный управленческий учет предприятия;

Спикер: Олег Сгонников – эксперт в сфере управления предприятием. Владелец бизнес-школы «Капитал». Занимается собственным бизнесом в разных сферах уже более 12 лет.

ЦА: владельцы компаний, директора, финансовые директора, главные бухгалтера

Стоимость участия: 800 рублей

Организатор: Бизнес школа «Капитал»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

10.00-12.00 – Семинар «Интернет-технологии, которые помогают продавать больше»

- **Привлекаем посетителей на сайт**
 - Яндекс Директ: за счет чего можно снизить цену за клик?
 - Поисковое продвижение: что можно делать самому?
 - Таргетированная реклама на mail.ru: какой будет результат при минимальном бюджете?

Спикер: Светлана Ковалева, агентство интернет-рекламы ITMIX

- **Считаем эффективность и контролируем удержание каждого клиента**
 - Как посчитать, сколько было звонков с каждого канала?
 - Сколько прибыли принесли вам новые клиенты с рекламы?
 - Все ли звонки от новых клиентов были обработаны?
 - Как именно поговорили с клиентом?
 - Что можно изменить, чтобы каждый звонок заканчивался продажей?

Спикер: Алёна Леонова или Иван Шкиря, сервис call-трекинга Callibri.ru

- **Как стимулировать повторную покупку**
 - Почему email-рассылки лучше, чем SMS и соцсети;
 - Как создавать лояльную базу подписчиков;
 - Как заставить email продавать и не попасть в ад к спамерам;

Спикер: Даниил Силантьев, email-агентство inbox Marketing

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители и специалисты по маркетингу и рекламе

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: Email-агентство inbox Marketing

Место проведения: конференц-зал выставки №1

12.00-12.30 – Официальное открытие выставки

Место проведения: главная сцена

12.30-13.30 – Круглый стол «Как выжить старт-апу?»

- Основные причины ухода проектов в «долину смерти», или почему старт-ап не стартует - из опыта Фонда;
- Иллюзии начинающих предпринимателей, которые разрушаются в первые 6 месяцев, или типичные ошибки в открытии своего бизнеса (в том числе финансовые аспекты);
- Инструменты поддержки, предлагаемые Фондом «АГАТ»;
- Зачем нужен бизнес-наставник и когда он вреден.

Стратегический партнер:

Партнеры:



Спикеры: Павел Волошин - Проектный аналитик Фонда, сертифицированный специалист в области управления проектами международного уровня.

Данияр Исмагилов – Руководитель проекта ООО «Проектная интеграция», Международный сертификат IPMA по управлению проектами, Член PMI, COBHET

Тимур Исмагилов – Управляющий партнер в старт-ап проектах «Louis de fleur», Giftobank, «Открытый склад»

ЦА: начинающие предприниматели

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: Фонд поддержки молодежного предпринимательства «Агат»

Место проведения: конференц-зал выставки №1

12.30-13.30 – Презентация «Проект внедрения клиентоориентированного сервиса в компании»

- Клиентоориентированный сервис, как инструмент продаж;
- Клиентоориентированный сервис, как сильное конкурентное преимущество;
- Организационные составляющие стратегии сервиса;
- Практические шаги по созданию, внедрению и поддержанию первоклассного сервиса в компании;

Спикер: Ведущий эксперт SQIRussiaUrFO – Дубровина Ольга Витальевна

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители отдела продаж

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: Мастерская делового обучения «ServicePlus»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

14.00-15.30 – Семинар «Типовые проблемы бизнеса: грабли, на которые наступают все»

- Налоговые и бухгалтерские риски малого и среднего бизнеса. Основные ошибки и пути оптимизации.
- Проблемы подбора и оценки персонала для бизнеса. Когда следует обратиться в агентство.
- Юридическая безопасность для малого и среднего бизнеса. Проблемы лучше предупреждать, чем решать.
- Основные ошибки в маркетинговой политике малого и среднего бизнеса. Как организовать эффективное продвижение.

Спикеры:

Жукова Нина Сергеевна – Коммерческий директор «Глобал Консалтинг Групп», вице-президент фонда «Уральский фонд развития бизнеса». Маркетолог-практик, опыт руководства подразделениями маркетинга и сбыта более 7 лет. Преполагает на кафедре маркетинга и международного менеджмента Уральского Государственного Экономического Университета. Опыт консультирования и разработки стратегий более 50 малых и средних компаний.

Полубояринова Екатерина Ивановна – Генеральный директор «ГлобалКонсалтинг Групп», президент фонда «Уральский фонд развития бизнеса» Бухгалтер и аттестованный аудитор. Опыт бухгалтерского и налогового обслуживания предприятий более 8 лет. Квалификационный аттестат аудитора. (Аттестат № А 032023 от 27 октября 2010 года). Член СРО НП Аудиторская Ассоциация Содружество, ОРНЗ 21206056487.

Долгополов Виктор Андреевич – Директор юридического департамента «Глобал Консалтинг Групп». Опыт работы юрисконсультантом, ведущим юрисконсультантом, начальником юридического отдела с 2004 г.

Волкова Юлия Сергеевна – Руководитель HR-направления «Глобал Консалтинг Групп». Опыт подбора персонала всех уровней

ЦА: владельцы компаний, директора, финансовые директора, главные бухгалтера

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: «Глобал Консалтинг Групп»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

14.00-15.30 – Круглый стол «Как вовлечь и вдохновить сотрудников»

Спикеры:

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители, менеджеры по персоналу

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: Урало-Сибирского института бизнеса

Место проведения: конференц-зал выставки №1

Стратегический партнер:

Партнеры:

16.00-18.00 – Семинар «Как вывести сотрудников из зоны комфорта и заставить их работать эффективнее»

- Материальная мотивация;
- Нематериальная мотивация;
- Как вытащить сотрудника из «зоны комфорта» и добиться, чтобы он больше производил;
- Как преодолеть лень сотрудника;
- Как мотивировать очень результативных сотрудников;
- Как мотивировать сотрудников со слабыми результатами работы;

Спикер: Олег Сгонников – эксперт в сфере управления предприятием. Владелец бизнес-школы «Капитал». Занимается собственным бизнесом в разных сферах уже более 12 лет.

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители

Стоимость участия: 800 рублей

Организатор: Бизнес школа «Капитал»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

29 октября (среда)

10.00-11.00 – Семинар «Банкротство как инструмент бизнеса»

- В каких случаях эффективно применять инструмент банкротства (ликвидации);
- Краткое описание сути процедуры банкротства, порядок взаимодействия участников;
- «Подводные камни» в банкротстве: чего следует опасаться и когда не следует использовать этот инструмент;
- В чем опасность неконтролируемого банкротства и как его избежать

Спикер: Кашевская Наталия Николаевна, арбитражный управляющий, консультант Юридической компании «De fendo» по вопросам банкротства, опыт работы в сфере банкротства с 2005 года.

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители юридических служб

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: компания «De fendo»

Место проведения: конференц-зал выставки №1

11.00-13.00 – Семинар «Превращение недовольного клиента в довольного»

- Как уладить любой конфликт;
- Что такое справедливость;
- Какие качества необходимы человеку для успешного восстановления отношений с клиентом;
- Профилактика клиентского недовольства;
- Как вернуть утраченного клиента;

Спикер: Олег Сгонников – эксперт в сфере управления предприятием. Владелец бизнес-школы «Капитал». Занимается собственным бизнесом в разных сферах уже более 12 лет.

ЦА: владельцы компаний, директора, руководители

Стоимость участия: 800 рублей

Организатор: Бизнес школа «Капитал»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

11.30-12.00 – Семинар «Оптимизация затрат на связь»

- Методы оптимизации расходов на связь;
- Примеры экономии

Спикер: Александр Васильев – заместитель директора филиала ЗАО «ЭР-Телеком Холдинг» в г. Екатеринбург – Директор по b2b.

ЦА: представители бизнес аудитории, лица принимающие решения о подключении телеком услуг в компании (интернет, телефония, видеонаблюдение), собственники, ИТ директора, ТОПы.

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: Дом.ru Бизнес

Место проведения: конференц-зал выставки №1

13.30-15.30 – Семинар «Ключевые функции, которые должны выполняться в любой компании»

Стратегический партнер:

Партнеры:



- Составные части системы управления предприятием;
- Как создать эффективную оргструктуру. Какой она должна быть в своём лучшем варианте;
- Какие функции обязательно должны выполняться в любой компании;
- Каких важных функций нет в большинстве российских компаний;
- Что происходит с «организмом» компании, если отсутствует какая-нибудь важная функция;
- Может ли владелец управлять предприятием на расстоянии и как долго это может длиться;
- Как небольшим количеством персонала успевать выполнять все функции;
- Чем должен заниматься владелец на своем предприятии.

Спикер: Олег Сгонников – эксперт в сфере управления предприятием. Владелец бизнес-школы «Капитал». Занимается собственным бизнесом в разных сферах уже более 12 лет.

ЦА: владельцы компаний, директора

Стоимость участия: 800 рублей

Организатор: Бизнес школа «Капитал»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

14.00-15:30 – Семинар «Где у него кнопка?» Взаимодействие с Клиентами и сотрудниками различных психологических типов.

- Методы продаж, управления и психология общения.
- DISC: мотивационный конструктор руководителя и продавца.
- Классификация психотипов и принципы взаимодействия с разными Клиентами.

Спикер: Цеплаков Георгий Михайлович – автор книги «Ручной маркетинг! Как заставить слушаться инструменты продвижения», автор и ведущий программ «Всё Всегда Сейчас», «Офисные войны» (Roomple.ru). Культуролог, кандидат философских наук.

ЦА: менеджеры по продажам, продавцы-консультанты, руководители отдела продаж, HR-менеджеры, топ-менеджеры

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: «Русская школа управления»

Место проведения: конференц-зал выставки №1

16.00-18.00 – Семинар «Как расширить свою территорию влияния»

- Как подготовиться к расширению рынка сбыта;
- Способы привлечения новых клиентов;
- Кто и как может создать большой спрос на ваш товар или услугу;
- Как «подготовить почву» для расширения влияния;

Спикер: Олег Сгонников – эксперт в сфере управления предприятием. Владелец бизнес-школы «Капитал». Занимается собственным бизнесом в разных сферах уже более 12 лет.

ЦА: владельцы компаний, директора

Стоимость участия: 800 рублей

Организатор: Бизнес школа «Капитал»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

30 октября (четверг)

10.00-15.00 – Деловая площадка-диалог «Бизнесу на вырост»

Цель – предоставить площадку представителям малого и среднего бизнеса для диалога с финансовыми организациями.

На форуме не будет классических докладов и презентаций. Банкиры, лизинговые компании, организации, которые работают в сфере управления инвестициями, страхования, недвижимости, аудиторских и юридических услуг встретятся лицом к лицу с предпринимателями, чтобы выслушать мнения и потребности бизнеса: как должны работать финансовые предприятия? куда расти финансовым организациям? В свою очередь, эксперты выскажут свое мнение «каким должен быть идеальный предприниматель?», поделятся практическими советами, как лучше развивать бизнес в Екатеринбурге, какой бизнес пользуется наибольшим «спросом» для финансовых институтов?

Формат мероприятия: предприниматели высказывают свое мнение, эксперты отвечают и фиксируют предложения. По каждой теме готовится итоговый документ для совершенствования работы финансовых организаций. Затем эксперты высказывают свое мнение. Таким образом, мероприятие позволит финансовым организациям и предпринимателям найти точки роста.

Стратегический партнер:

Партнеры:



10.00-10.30 – «Как сварить кашу из топора?»

Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» о перспективных нишах на рынке города и бесплатных инструментах муниципальной поддержки малого и среднего бизнеса.

10.30-11.30 – «Идеальный банк для бизнеса. Идеальный предприниматель»

В обсуждении участвуют эксперты:

Татьяна Бенихис, Банк «Интеза»

Мария Алаева, Банк «Уралсиб»

Скоробогатов Д.В./Салих Д.Ю., «Сбербанк», тема выступления: «Долгосрочные инструменты и пакетные предложения для развития и расширения Вашего бизнеса»

11.30-12.30 – «Первоклассная лизинговая компания. Первоклассный предприниматель»

В обсуждении участвуют эксперты:

Лола Селиванова, «ВЭБ-лизинг»

Алексей Леснисков, «АС Финанс»

12.30-13.30 – «Безупречная страховая компания для бизнеса. Безупречный предприниматель»

В обсуждении участвуют эксперты:

Александр Меренков, СК «Северная казна»

Кирилл Селезнев, «Согаз»

13.30-14.30 – «Совершенная юридическая компания для бизнеса. Совершенный предприниматель»

В обсуждении участвуют эксперты:

Евгений Шестаков, ГК «Интеллект С»

Алексей Головиченко, «Энсо»

Анна Дубровина, «Лев аудит»

Виктор Долгополов, «Глобал Консалтинг Групп»

ЦА: владельцы компаний, директора, юристы, банкиры, страховые, лизинговые, юридические компании

Стоимость участия: бесплатно

Организатор: «Екатеринбургский центр развития предпринимательства», Выставочная компания «Эксперт»

Место проведения: конференц-зал выставки №2

16.00-16.30 – Официальное закрытие выставки

Место проведения: Сцена выставки

Стратегический партнер:

Партнеры: